

哈尔滨市公租房优先优待家庭18日摇号配租

共涉及保障家庭1056户,筹集待配租房源2170套

本报讯(实习生 魏诗睿 记者 刘述波)记者从市住房保障中心获悉,根据该中心发布的《关于哈尔滨市2024年公共租赁住房优先优待家庭摇号配租有关事宜的公告》,18日,哈市将对公租房优先优待家庭进行摇号配租。本次摇号配租共涉及1056户保障家庭,筹集待配租房源2170套。

根据《公告》,此次公租房摇号配租面向道里区、道外区、南岗区、香坊区、平房区、松

北区区内已取得《哈尔滨市保障性住房资格通知书》的优先优待家庭,已配租公共租赁住房的家庭及2021年7月18日以后参加公共租赁住房摇号配租的中号放弃和退房家庭除外。

此次公租房优先优待家庭保障范围为:享受国家定期抚恤补助的优抚对象家庭;省部级以上劳模、全国英模家庭;建国前老军人家庭;烈士遗属、病故军人遗属、因公牺牲

军人遗属家庭;荣立二等功以上复转军人家庭;70周岁以上(含70周岁)无配偶、无子女的孤寡老人家庭;军队退职人员家庭;城镇计划生育特别扶助对象家庭;残疾人家庭;环卫工人家庭;公交司机家庭。

据悉,本次公租房优先优待家庭摇号配租时间为18日上午10时,由各区选取2名到场群众代表和1名工作人员,持本人身份证入场。抽取顺序号由黑龙江省哈尔滨

信公证处全程公证,顺序号结果于7月19日通过市政府网站、市住房保障中心公众号、区政府网站等进行公示3天,信息进行保密处理,公示到期撤除。

据市住房保障中心介绍,此次优先优待家庭摇号配租的公租房共筹集了2170套房源,分布在保利城、清河湾、哈东华府二期(紫荆名都)、绿地世纪城小区、上院住宅小区等多个小区中。

亚布力客运西站 预计11月末投用

将实现公路客运与铁路运输“无缝对接”

本报讯(记者 刘希阳)近日,伴随着隆隆的机械轰鸣声,亚布力客运西站项目正式开工建设。该站位于亚布力西大街北侧,预计今年11月末竣工并投入使用,届时将实现公路客运与铁路运输“无缝对接”,推动亚布力交通体系全面升级,在下一个冰雪季和亚冬会期间为游客提供更高效率、更便捷的出行环境。

记者从省交投集团获悉,亚布力客运西站项目由海南经济特区龙运控股集团有限公司承建,该项目经过周密的筹备与规划,现已完成立项并顺利获得建设用地使用权。作为省一级公路客运站,其总用地面积达到14436.49平方米,站内

将配备先进的设施,旨在打造一个集运输服务、运输组织、中转换乘等功能于一体的,同时提供多种辅助服务的“一站式”出行枢纽。目前,项目建设正如火如荼地进行,投用后,亚布力客运西站将进一步带动地区经济的繁荣,显著提升客运服务质量,有效满足日益增长的客流出行需求,为即将到来的冰雪旅游旺季和亚冬会的顺利举办提供坚实的保障。

亚布力客运西站的建设和投用,不仅将为游客提供更高效率、更便捷的出行环境,也将进一步巩固亚布力作为国内外知名旅游目的地地位,为地方经济发展注入新的活力。

200兆瓦风储一体化项目奠基

通河县持续打造“清洁能源新城”

本报讯(张明哲 记者 罗彦坤)冰城盛夏,产业项目建设如火如荼。7月10日,在通河工业园区内,200兆瓦风储一体化项目莱顿储能产业园完成奠基,通河县打造“清洁能源新城”又向前迈进一步。

该项目投资方深圳莱顿储能科技有限公司成立于2022年,位于广东省深圳市,是一家以电气机械和器材制造为主的企业。该项目成功落户通河县,除带动风电项目设备制造业长足发展,还将推动周边地区清洁能源利用产业项目跨越式增长,为建设“绿色龙江”增添助力。

莱顿储能产业园项目计划投资5亿元,占地约2万平方米,主要研发、设计、生产新型的储能系统和储能产品。项目建成后,将进一步优化通河县新能源产业布局,推动民生改善,提升居民收入,年产值可达5亿元,年纳税3000万元。

哈尔滨—黑河—漠河 航线通航

每周二、四、六运营3班

本报讯(仇建 祝英松 李欣桐 记者 刘希阳)7月16日,哈尔滨—黑河—漠河航线通航,这是落实我省“支线机场串飞,提高重点旅游地区航空运输通达性”部署的重要举措,进一步加强了我省“干支通,全网联”航空运输网络体系建设,为旅客出行提供便利。

该航线由成都航空ARJ21机型运营,航班号为EU2819/20,每周二、四、六运营3班,9时20分从哈尔滨起飞,10时40分到达漠河,11时20分从漠河起飞,12时25分到达漠河,14时25分从漠河起飞,15时30分到达漠河,16时10分从漠河起飞,17时15分到达哈尔滨。

黑龙江机场集团继续加强“干支通,全网联”航空运输网络体系建设,通过推广国内通航航班业务,提升中转便利化服务水平,加强航空干线、支线和通航短途运输间互联互通,增强国内航线网络通达性,推动更多旅游城市纳入“干支通,全网联”航空运输服务网络体系,进一步激发市场潜力,更好地服务广大旅客出行,助力地方经济发展。

哈尔滨音乐厅演出信息

经典歌剧舞剧鉴赏交响音乐会
时间:2024.7.17 19:00
票价:50元(惠民)/80元/120元/180元
漫步仲夏夜 交响音乐会
时间:2024.7.19 19:00
票价:50元(惠民)/80元/120元/180元
千与千寻 久石让·宫崎骏动漫作品视听交响音乐会
时间:2024.7.25 19:00
票价:50元(惠民)/80元/120元/180元
演出地点:哈尔滨音乐厅(群力大道1号)
业务电话:0451-84692455
售票电话:0451-84699400



加微信、赢门票
关注最新演出资讯,请加入我们的官方微信:yyt0451

哈电集团首席科学家覃大清:

登上世界“水电之巅” 擦亮“中国制造”名片

领军人物。

早在1997年,覃大清就开始了他的梦寐以求的三峡右岸水力开发项目设备研发工作。经过不断的试验,覃大清团队研制出的L型叶片转轮不仅解决了世界性难题,还“治愈”了三峡左岸机组出现的一些疑难杂症,只用了短短几年时间就让中国水电技术实现了从跟跑到世界领跑的跨越。

作为总设计师,覃大清几年前主持了世界上单机容量最大的水轮发电机组——白鹤滩水电站百万千瓦水轮发电机组研发工作。白鹤滩水电站位于四川省宁南县和云南省巧家县交界的金沙江干流河段上,

是仅次于三峡电站的世界第二大水电站。白鹤滩水电站共安装16台百万千瓦水轮发电机组,总装机容量1600万千瓦,多年平均发电量达624.43亿千瓦时。

转轮是机组中研发难度最大、制造难题最多的关键部件之一,同时决定着水轮机的过流能力、水力效率、空蚀性能以及整个水轮发电机组的运行稳定性。为向世界水电“无人区”进军,覃大清带领团队研制的水轮机转轮创下全球首个巨型长叶片转轮“零配重”,堪称打造一颗天然“完美心脏”。单机容量最大的水轮发电机组,转轮“零配重”在全球尚属首次。在项目执行过程中,

覃大清团队攻克了水力设计、电磁设计、电机绝缘和通风、机组总体设计及结构设计等一个又一个技术难题,突破了多项世界性技术极限,实现了0-100%全负荷安全稳定运行,首创15长+15短的长短叶片转轮,水轮机最优效率达96.7%,处于世界领先水平。

面对荣誉,覃大清表示,“作为一名共产党员,一名新时代的工程师,一定珍惜荣誉,继续前行,决不辜负党和人民的期望重托,为抽水蓄能、新型电力系统等国家重大工程提供世界一流的发电装备支撑,再立新功,再创辉煌。”



抢出新市场 争出新项目 签下新订单

东安汽车动力公司上半年实现新市场项目开发立项53项,同比增长83%

■实习生 魏诗睿 本报记者 刘首辰/摄

在国内汽车行业竞争日趋激烈的今天,哈尔滨东安汽车动力股份有限公司一方面狠抓“后方”整体研发实力提升、基础设施投入力度;另一方面紧

盯“前方”强化营销力,创新建立起以“市场开发信息大数据分析模型”为核心的市场精准开拓体系,实现了“抢出新市场、争出新项目、签下新订单”的优秀业绩。

在一季度取得“开门红”后,东安动力持续通过拓

市场开新局。2024年上半年,企业实现新市场项目开发立项53项,同比增长83%。其中,新立项项目中仅新能源市场项目在两至三年规划期内销量就达310万台,为下半年乃至未来几年的销量,打下了“稳增长”的坚实基础。

新市场项目立项同比增长83%

A

走进哈尔滨东安汽车动力股份有限公司市场团队的办公地点,总经理助理兼市场部部长曹显华正在电脑前查看国内新能源汽车上半年产销量的最新数据:产、销累计完成492.9万辆和494.4万辆,同比分别增长30.1%和32%。“三大类新能源汽车品种产销量均呈不同程度同比增长,市场趋势不错,但竞争也激烈了。”曹显华直言,市场竞争的白热化,价格和技术的“内卷”没有“最卷”只有“更卷”。

今年,企业新市场开拓面临“难上加难”的局面,作为国内新能源混动(增程)发动机的重要开拓者,东安动力在与同行业的市场竞争中脱颖而出,依旧交出

了不俗的成绩单,今年上半年,东安动力新市场项目实现立项53项,其中,新能源市场立项17项,同比增长240%;特品市场立项11项,同比增长175%。而且,在原有基础上,企业全新开发重点优质客户16家。

“目前国内新能源领域一些比较火的品牌厂商,也在近期与我们达成了合作。东安动力创造了公司有史以来最好的市场开发业绩,在行业内基本处于遥遥领先地位。而根据新市场项目立项到批量生产的周期,东安动力包括新能源混动高效发动机在内的新能源市场项目,在两三年的生命周期规划销量将达310万台。



东安动力新能源高效发动机生产线。

打造“数字化精益市场开发体系”

B

在“卷”的市场里抢项目,产品过硬是基础,而企业市场营销“软实力”尤为重要。“在一个项目洽谈过程中,我们发现客户还同步与国内10余个竞品企业洽谈。目前在行业内,大部分竞争对手间产品质量和技术基本处于同一水平线上,大家比拼的就是新市场开发的策略、方向、资源和项目最终整体方案等。”曹显华说。

“装备制造行业竞争激烈,很多企业市场营销能力偏弱,提升企业‘市场拓展力’,需要先下笨功夫。”曹显华介绍,东安动力持续收集行业内海量的公开数据和内部数据,加强整理与分析,提前预判下游汽车厂家和终端客户的需求方向,形成“信息动态周报”,“这些是谋与客户有效对话的基础功课。有时一个新项目,还得根据市场和竞品的变化及时做好跟踪和应对。”

目前,东安动力市场开发团队创新建立起“数字化精益市场开发体系”和“市场开发信息大数据分析模型”,充分利用大数据对目标客户、竞品、行业

等有效信息进行实时梳理分析。“客户痛点是什么?行业趋势是什么?我们能给客户带来和解决什么?”曹显华说,东安动力以此为出发点,形成项目“分析解决方案”。由此,企业实现了全领域新市场的深挖拓展,仅2024年上半年,新市场立项数就超过了2022年全年新市场立项数。

“现在我们每周都要开展一轮市场信息动态分析和总结,包括品牌车型销量、客户市场布局信息、竞品动态、行业动态等等。下一步,我们将推出更加领先的‘市场开拓精准化大模型体系’——把市场客户更加精准化细分,并形成与之对应的‘动态大模型开发流程体系’。”曹显华举例,在发现一些车厂客户市场销量下滑情况后,销售团队立即通过自身掌握的大数据形成市场趋势分析报告,主动提供解决方案,拓展新项目。“开发多大排量、采用何种新能源技术路线更适合这个品牌……我们很多内部分析和预判甚至比车厂市场部更具前瞻性。把市场、服务、营销做到前端,我们也不断得到了客户的信任,增加了黏性。”

新产品项目落地即上线生产

C

凭借前期打造的“数字化精益市场开发体系”和“市场开发信息大数据分析模型”,东安动力也实现了自身产品前瞻性、系统性规划,助力企业新品研发,一批超前研发新项目、新产品如雨后春笋般破土而出。

2023年12月末,东安动力首台大扭矩后驱8AT自动变速器(DASPI200)成功点火,填补了国内大扭矩后驱8AT领域产品空白;2024年4月,东安动力首台2.5L甲醇增压发动机(N25TM)一次性点火成功,同样填补了国内大排量增压甲醇发动机领域的空白,并将逐步打造一个由替代燃料发动机组成的全新平台……

“随着一批研发新项目产品的点火成功,我们下半年还会迎来更多的市场开拓领域,推出我们的新产品。”曹显华认为,企业具备强大的产品创新及研发实力,辅以往成熟市场营销能力的助力,诸多新产品有望抢占更大的市场空间。以东安动力提前布局的大扭矩后驱8AT变速器为例,在斩获大吨位商用车等多家客户样车搭载项目的同时,还与

多家企业达成合作,今年下半年有望上线批量生产。“大扭矩后驱8AT变速器新市场的全面突破,将为东安动力后续实现‘销量百万台、销售百亿元’的‘双百’目标注入强大动力。”曹显华说。

目前,东安动力通过“产品力+市场力”组合拳,已开拓出包括一汽、东风、上汽、北汽、长安、吉利、江淮、江铃等国内主要车企及华为智选车、岚图、零跑、合众等造车新势力在内的近百家客户。适配产品覆盖传统及新能源轿车、SUV、MPV、皮卡、轻客及N1、N2类商用车在内的汽车市场以及包含高端全地形车、气垫艇、大摩托、农业机械、特种车等在内的特种产品全新市场,全面助力东安动力市场的多元化发展和抗风险能力提升。

此外,东安动力增程动力系统研究院即将在年底竣工验收投用,将再次提升东安动力集研发、样机试制、标定、试验验证、生产制造、资源整合和产业化集成于一体的系统集成能力,为实现新能源增程动力专用发动机、新能源混动驱动系统国内领先奠定坚实基础。

