



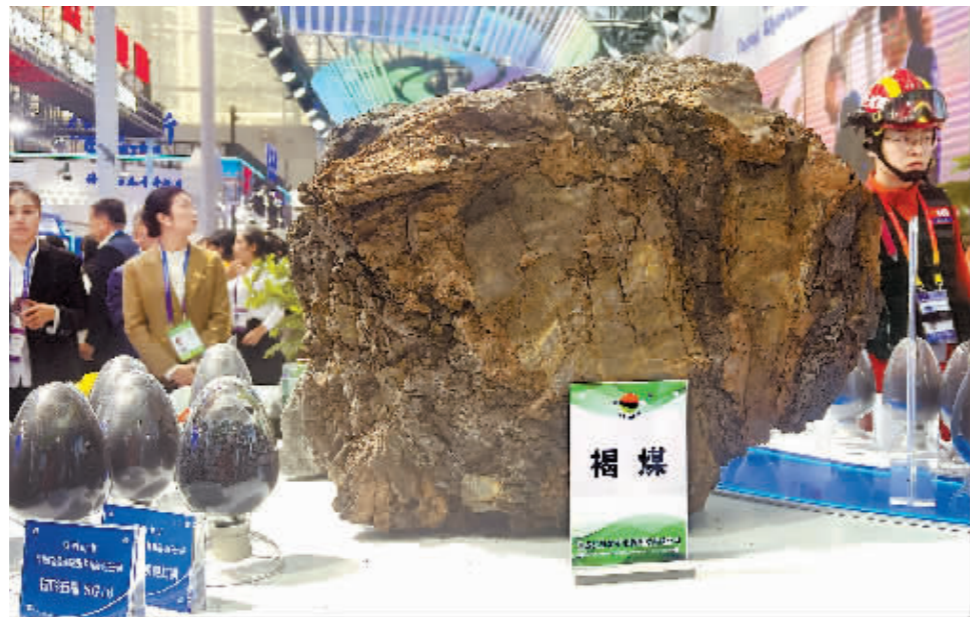
距2025年第九届亚洲冬季运动会开幕还有264天

深耕新赛道 “挖”出新机遇

聚焦生物经济新赛道,龙江资源优势破土“出圈”

■本报记者 刘首辰/摄

生物经济是以生命科学、生物技术等研究开发应用为基础的新经济形态,是当今世界各国竞相发展的全球经济重要增长点。作为传统农业大省,黑龙江在生物资源、创新资源、医疗资源、产业资源和合作资源等方面都具有得天独厚的条件。在哈尔滨国际会展中心B馆内,一批来自龙江的企业、科研机构聚焦生物经济,从黑土地里“挖”出新的市场机遇,对传统农产品深耕细作,在生物经济这条新赛道上发挥龙江资源优势。



展台上的巨型褐煤引人关注。

褐煤“变”有机肥原料,资源“破圈”有看点

黑龙江省丰亨生物科技有限公司总经理张洋第一次带着本公司研发生产的生物有机肥亮相,他显得很兴奋。“我们从褐煤中提取本土泥炭腐殖酸为原料,生产生物有机肥,可以改良土壤营养状况,以技术创新服务农业高质量发展。”张洋所在的公司位于双鸭山市宝清县,这里褐煤资源丰富,储能按规划可以开采80余年。

“褐煤是动物、植物的残骸埋藏在地下数千万年,经过微生物的分解形成的,以往褐煤主要用作燃料,浪费了褐煤中50%至80%的腐殖酸。我们通过生物技术研发与生产,采用国内先进的原料提质提纯等技术,

批量研制出全量矿物源活性腐殖酸型的生物有机肥。”张洋告诉记者,本次参展目的是让龙江生物经济破土“出圈”,开辟拓展新市场。

张洋说,公司非常珍视这次难得的展示机会,带来了最新研发的绿植营养块。将有机肥做成任意大小形态,可以将绿植直接种植在营养块中,让植物在缺少自然营养的环境

下也能高质量生长。“目前该产品已经在新疆、内蒙古等地区应用,当地农户只需在地上挖一个坑,将营养块和作物绿植放进去就可以生长,植物成活率较普通化肥提高数倍。”张洋表示,含有腐殖酸的生物有机肥还可以恢复黑土地生物多样性,让龙江黑土持续产出高质量的绿色农产品,提高粮食产能,助力我省当好粮食稳产保供“压舱石”。

聚焦优势项目,“小紫苏”做出产业“大文章”

我省享有“紫苏之乡”的美名。在会展中心B馆,鸡西市的黑龙江珍爱生物科技有限公司旗下产品紫苏小分子低聚肽、有机紫苏籽油、紫苏蛋白粉等备受现场客商欢迎。

企业相关负责人方丽娟告诉记者,作为省内招商引资企业,目前建有有机种植基地4.6万亩,自行生产有机植物原料。公司与中国食品发酵院共同研发了小分子紫苏低聚肽生产线,并成为我省第一家获得“工业化生产植物源性肽粉”许可证的企业,填补了国内紫苏小分子低聚肽的空白。企业通过生物技术,在紫苏籽中萃取人体机能营养成分,制造优质营养素。

方丽娟介绍,目前企业年产紫苏精油1500吨、紫苏蛋白粉500吨、紫苏低聚肽250吨。小分子低聚肽富含的精氨酸是牡蛎肽的两倍,有增肌、提高免疫力功能。有机紫苏籽油富含欧米伽3,含量近70%,对预防心脑血管疾病有很好的功效。“目前产品主要应用到功能性饮料、生物医药等领域,在上海、江苏、广州、南京等地均有合作,在国际上正与多个国家开展制药合作。”方丽娟表示,企业将以此次展示为起点进一步打开市场,通过生物技术使“小紫苏”做出龙江产业“大文章”。

展会 深一度

本报讯(黑龙江日报记者 薛立伟 徐佳倩)18日上午,第二届萨哈(雅库特)共和国与中国地方合作推介会在哈尔滨举行。黑龙江省省长梁惠玲出席,俄罗斯萨哈(雅库特)共和国行政长官尼古拉耶夫、黑龙江省常务副省长陈少波致辞。会前,梁惠玲会见了尼古拉耶夫一行。

梁惠玲在会见时说,黑龙江全面贯彻落实习近平总书记视察我省期间重要讲话重要指示精神,深入贯彻落实中俄两国元首重要共识,深度融入共建“一带一路”,更好统筹贸易、通道和平台建设,积极构建全方位对外开放新格局,构筑我国向北开放新高地。去年,黑龙江省与萨哈(雅库特)共和国达成诸多共识,正在加快推进落实。希望双方按照中俄元首共同擘画的蓝图,深化地方政府间交往,加强自然资源与市场需求有效衔接,推进跨境基础设施互联互通,扩大旅游、文化、教育、体育等领域交流,夯实互利合作的社会和民意基础,共同推动两地务实合作取得丰硕成果。

陈少波在致辞时说,黑龙江省与俄罗斯远东地区接壤,是中国对俄经贸大省。近年来,我省充分发挥中俄友好、和平与发展委员会地方合作理事会上方主席单位作用,高水平高标准搭建中俄博览会和哈洽会等开放合作平台,全力促进中俄地方经贸合作向更宽领域、更高层次拓展。希望以此次推介会为新起点,加强经贸、人文等领域交流,推动双方务实合作迈上新台阶。

会上,中俄双方有关地方政府、商协会、学校和企业负责人进行主题推介发言。

俄罗斯萨哈(雅库特)共和国政府第一副主席鲍里索夫·茹,萨哈(雅库特)共和国常驻东联邦区代表、政府副主席鲍里索夫·金,黑龙江省直有关部门、相关市(地)政府负责同志等分别参加上述活动。

与中国地方合作推介会在哈尔滨举行

第二届萨哈(雅库特)共和国

哈市面向社会征集七大领域创新产品

本报讯(记者 节永志)按照哈尔滨市大规模设备更新工作安排,为实现哈尔滨市自主创新产品替代、加快形成和发展新质生产力,日前,哈市发布《关于征集哈尔滨市创新产品的通知》,面向工业、农业、住建和市政、交通、教育、文旅、医疗等七个领域开展创新产品征集,编制我市符合设备更新需求的创新产品目录,推动我市科技成果加快落地转化。

根据《通知》,此次活动的申请产品必须具有清晰的知识产权,企业研制开发仅限于自用的产品,或用户单位定制的非重大技术创新的非标产品,不属于此次活动认定范围。关于此次征集活动的其他要求及相关申报材料,公众可登录哈尔滨市人民政府网站查询。有意申报的单位须在本月23日前,将申报材料电子版报送至市科技局成果转化与创新服务处邮箱(kjjdx@163.com)。

于洪涛王合生会见钦实集团、天海防务董事长何旭东一行

本报讯(记者 节永志)5月18日下午,省委常委、市委书记于洪涛,市委副书记、代市长王合生会见钦实集团、天海防务董事长何旭东一行。

于洪涛代表市委、市政府对何旭东一行来访表示欢迎,对钦实集团给予哈尔滨振兴发展的支持表示感谢。他说,当前,哈尔滨正

在深入贯彻落实习近平总书记视察黑龙江期间重要讲话重要指示精神,巩固拓展冰雪旅游火爆“出圈”综合效应,凝心聚力抓产业上项目、抓开放促发展,全力以赴在“三基地一屏障一高地”中展现省担当、作出省贡献。钦实集团、天海防务在高端船舶装备制造领域实力较强,与哈尔滨的资源条

件、产业基础高度契合,希望加快推进拟建项目的前期工作,力争早日落地建设,科学谋划上下游产业配套,拓展合作空间,实现互利共赢。哈尔滨市委、市政府将不断强化要素保障,做实包保服务,创造有利条件,大力支持企业在哈更好更快发展。

何旭东表示,哈尔滨区位优势突出、产业基

础扎实,拥有松花江这样得天独厚的资源和广阔的市场,是钦实集团、天海防务投资兴业、发展壮大的重要城市。企业将抢抓新一轮东北全面振兴重大机遇,高效对接城市发展规划和产业发展需求,在港口建设、船舶制造等领域发挥自身优势,为哈尔滨高质量发展贡献力量。

李冕参加会见。

挥杆战冰场 蓄力迎亚冬

中俄青少年冰球邀请赛开赛

本报讯(记者 那跃娜/摄)冰球小将挥动球杆,点燃冰球之火。5月18日,在哈尔滨市南岗区冰上运动中心,随着冰场上响起中俄两国国歌,2024年“名将杯”中俄青少年冰球邀请赛正式开赛。比赛共有4支参赛队伍,分别是哈尔滨男子冰球队、哈尔滨女子冰球队、俄罗斯滨海边疆区青少年冰球队、俄罗斯滨海边疆区海军上将青年队。

首场比赛在哈尔滨女子冰球队与俄罗斯滨海边疆区青少年冰球队之间进行。经过激烈争夺,哈尔滨女子冰球队最终以0:2惜败。

赛事相关负责人表示,这次赛事的成功举办,进一步提高了我市冰球俱乐部的竞技水平,增加了参与国际赛事的经验,为冰球后备人才梯队的建设奠定了坚实基础。哈尔滨将以此次赛事为契机,为成功举办2025年第九届亚冬会积蓄力量。

右图:哈尔滨队员突破球门。



从仅有3款产品到百余品类,实现冰雪运动产品全覆盖——

黑龙冰刀亮殷实“家底儿”

本报讯(记者 周辰)在国际会展中心B厅展区,一上午时间,黑龙冰刀的销售代表高勇微信里新添了50多位好友,他们都是对黑龙冰雪装备产品感兴趣的意向客户。高勇是齐齐哈尔黑龙国际冰雪装备有限公司销售人员。他告诉记者,黑龙冰刀最初参展时只有3款产品,如今发展为100余个品种,实现了冰雪运动产品的全覆盖。

黑龙冰刀展台上不但有各种款式的专业冰刀鞋和轮滑、冰球用具,还有近两年在年轻人中流行的单板滑雪板,以

及各种款式新颖的滑雪服装,吸引采购商前来咨询交流。此次带队来参展的李明阳经理表示,黑龙公司创立于1951年,前身是齐齐哈尔冰刀厂,曾经是国家指定的冰刀、冰鞋生产企业,“黑龙”品牌是国家驰名商标,产品曾出口到全球20余个国家和地区。企业2012年完成改制,如今,齐齐哈尔黑龙国际冰雪装备有限公司是一家集体育用品制造、体育工程服务、体育赛事策划、组织、咨询于一体的冰雪产品公司。

“黑龙”从最初参加展会的3款

冰刀鞋,到如今已经有100余个品类的产品,实现了冰雪运动产品的全覆盖。目前公司正在加强新产品的开发,一款新材料速滑冰刀产品已经通过了产品试验及运动员测试,性能优于国外同级别产品,而且重量轻10%以上,产品的上市解决了我国冰雪运动长期依赖国外高端速滑冰刀的现状。”李明阳表示,目前,黑龙品牌产品遍布全国各地,并打入国际市场,销售额每年保持在3000万元左右,“希望通过展会将黑龙品牌做得更大更强”。

水温监控精确到单元,主动发现供热异常——

大唐供热试点“智慧热网”

本报讯(记者 刘希阳)在国际会展中心B展馆,大唐黑龙江公司展区展出了诸多亮点产品。2024-2025年度供暖期大唐公司将推行“智慧热网”项目备受关注。“智慧热网”可以精确水温到单元,主动发现供热异常,在冬季为居住场所提供有力的供暖保障。

大唐公司在省供热面积为7600万平方米,哈市供热面积2000万平方米,覆盖群力及群力西。“以往供热企业主要监测进水、回水、泵房的水温,无法精确掌握供暖情况。可能会造成

管网问题点位排查、问题排除耗时增加等情况。”大唐公司工作人员刘学亮说,“本年度将逐步在管网加装供热探头,实现对热网更精准的监控。”

探头可以实时监控管网内水温,并通过“物联网”及时上传监控数据。“2024-2025年度供暖期,群力和群力西预计实现管网监控到单元。”刘学亮介绍,“智慧热网”的实施,将进一步加强供热企业对管网的监控,使供热服务“从被动到主动”。以前出现供热问题,多是用户联系热企进行排查处理,通过

“智慧热网”,供热企业可实时了解每个单元的管网温度,主动介入解决问题。

“智慧热网”不仅可以监控水温,还能监控流速。供热时,有的用户安装水泵加快自家水循环,或是管网内有堵塞情况,影响其他用户或区域供暖。通过监控流速,供热企业可以及时发现这类情况,并及时进行处置。

在推行“智慧热网”到单元的基础上,大唐公司将推进“智慧热网”到户。届时通过对每户供热情况的精准监控,让用户温暖过冬。

展会 新看点