

# 叫响“杨树小米”品牌 打造富民产业

## 阿城区铺就“稳农增收、特色富民、兴企强街”振兴路

■孙孟 本报记者 康福柱

阿城区杨树街道立足小米生产地域优势,把小米产业高质量发展作为实施乡村振兴的重要抓手,通过健全完善种植规模化、生产加工标准化、销售渠道多元化、产业发展科学化的产业体系,走出了一条“稳农增收、特色富民、兴企强街”的振兴之路。

### 种植历史悠久 先天条件优越

“春种一粒粟,秋收万颗子”。唐代诗人李绅这句诗中提到的“粟”便是谷子,去壳后称为“小米”。杨树街道种植小米历史悠久,根据《杨树乡志》地理篇记载,早在1744—1758年(清乾隆九年到二十三年)间,满族人便移居到此开垦荒地。清道光年间,这里开始大面积种植谷子,一直延续至今。杨树街道地处阿城区西北部,地理坐标为东

经126°40′~127°40′,北纬45°10′~46°之间。这个区域气候温和,光照充足,土壤松软,非常适宜种植小米。2014年,农业部批准对杨树小米实施农产品地理标志保护登记。

“五谷杂粮,谷子为首”。杨树街道种植的小米颗粒饱满、色泽金黄、香味浓郁、入口爽滑、营养价值高,是老少皆宜的滋补佳品。

### 发挥地域优势 打造富民产业

“黑土产香谷,小米看杨树”。杨树街道永康村西邻双城周家镇,南邻五常牛家镇,北邻平房区,良好的地域优势、肥沃的黑土地为小米产业发展提供了得天独厚的条件。永康谷种植专业合作社是杨树街道种植加工小米的示范基地。记者见到农场负责人徐建宇时,他刚将100斤小米寄给江苏省的客户。这几天,他和妻子何亚清一直忙着发货、送货。去年种植的200多亩谷子喜获丰收,销售火爆不够卖,夫妇俩决定今年利用现有地块,将谷子的种植面积发展到300亩。

徐建宇、何亚清夫妇是淳朴的种地人,多年来的夙愿就是通过种植高附加值农作物实现增收致富。一个偶然的机会,徐建宇了解到小米市场行情

好,因其营养价值高广受消费者追捧,价格不断上扬。杨树街道有种谷子的传统和地理优势,夫妇二人流转了700亩土地,特别选取平整且朝阳的地块种谷子,第一年试种成功后,他们带动周边村民一起种谷子。

这几年,街道和农业农村部门组织技术培训,夫妇俩积极参加学技术,并应用到实际种植和生产加工过程中。随着地里谷子产量逐年上升,他们尝到了科技种田、产业致富的甜头。

“为了保证小米的品质,我每年都进行轮作,今年这块地种谷子,明年就轮换到另一块上种植,这样产出的谷子质量才会高,销售小米才有回头客。”徐建宇说。



“杨树小米”颗粒饱满、色泽金黄、营养价值高。

“杨树小米”不断开发新产品,受到全国消费者欢迎。

### 抓好“两头两尾” 提升小米品牌价值

谷子丰产了,怎样才能精准对接渠道,实现就地加工销售?这成为杨树街道党工委亟待解决的问题。

2023年,经过积极谋划、多方协调,杨树街道向阿城区乡村振兴局申请资金建设永康谷物深加工项目,该项目分为基础厂房建设和机械设备采购安装两个部分,于去年建成并投入使用。该项目厂区面积1300平方米、厂房277.5平方米,磨米机、谷物收割机、装载机各一台,年加工能力达百余吨。永康谷物深加工项目建成投用,实现了小米就地种植、加

工、销售的全产业链发展,体现了杨树街道党工委“抓党建促乡村振兴”的决心和力度。

“以前村里没有加工厂,谷子收获后,我们还要去别的地方加工,赶上忙的时候经常排队,耽误了小米的销售。自从谷物深加工项目落户永康村,帮我们解决了大难题。现在我们可以根据订单加工、边销售,这样既能保证小米的新鲜度和口感,还便于运输和储存。现在,订单越来越多,根本不愁卖。”徐建宇说。“今年,我们还发展杂粮种植,有了加

工厂,家门口就可以生产加工,还可以接其他的活,一举两得。”何亚清说。

杨树街道始终坚持传统方式种植,人工种植、人工除草,不喷洒农药,机械收割,虽然增加了成本,但保证了“杨树小米”的品质和口感,拓宽了周边村民的增收渠道。

杨树街道还在叫响做强“杨树小米”品牌上下功夫,不断提升产品附加值,实施品种优化、基地建设、品牌培育等举措,哈尔滨天一生态农副产品有限公司与永康谷物种植专业合作社签订了小米

收购协议,形成“订单+种植+加工+销售”的发展模式,“杨树小米”还在全国各大绿色食品展销会和农博会上频频亮相,获得来自北京、天津、上海等地的不少订单。永康谷物种植专业合作社还开发“月子小米”等新产品投入市场,受到消费者喜爱。

未来,杨树街道将深挖小米生态价值、文化价值和健康价值,提升品牌影响力和美誉度,以订单农业、产销对接等方式延伸产业链,开发小米系列食品,实现产品增值、农业增效、农户增收。

如今,一粒粒金灿灿、黄澄澄的小米不仅让村民的钱袋子更鼓了,而且在杨树街道这片肥沃的土壤里落地生根、发展壮大。

# 确保春耕物资 “零延时”通关

## 冰城海关开辟绿色通道保障农业生产需要

本报讯(记者 李木双)日前,冰城海关对哈尔滨凯斯纽荷兰进口27台拖拉机实施快速放行,助力春耕物资快速投入春耕生产。截至目前,今年冰城海关助力辖区相关企业累计进口农用机械、农机零件等春耕物资,货值达9892.9万元。

日前,冰城海关工作人员来到凯斯纽荷兰工业(哈尔滨)机械有限公司。此次,有27台价值超1957万元的春耕设备需要进行逐一查验、核对相关信息。“今年到货时间较晚、数量多,我们很担心查验时间长,赶不上春耕前的农机销售。”凯斯纽荷兰工业(哈尔滨)机械有限公司宋俊龙表示,企业每年都会进口大批量农机设备以供农业生产,冰城海关了解到企业的顾虑后,第一时间开辟“绿色通道”,主动上门帮助企业解决燃眉之急。

近期,冰城海关还为哈尔

滨综合保税区企业豪狮农业机械(哈尔滨)有限公司开通“绿色通道”。企业表示,每年的三四月份都是农机需求量最大的黄金时期,企业提前将从国外购买的农机以保税的形式存入哈尔滨综合保税区,春耕时节按照国内客户购买需求陆续申报出区。综合保税区的保税仓储功能加上海关农研物资随报随审、随到随查、随查随放等靠前服务,真正做到了让春耕物资“零延时”通关。

为助力春耕物资通关跑出“加速度”,冰城海关不断优化通关流程,加强各部门配合,着力解决企业痛点难点问题,通过关企座谈会、关长送政策上门等方式,引导企业自主选择“提前申报”“两步申报”等通关便利化措施,大力推广“汇总征税”“关税保证保险”等税款担保政策,帮助企业提高通关效率的同时,降低春耕物资通关成本。

# 运肥播种覆土 助农促春耕

## 尚志市老街基乡在田间地头开展志愿服务

本报讯(任春艳 王逸轩 记者 王东)眼下正是春耕备耕忙时节。为全力抓好今年的春耕备耕工作,持续推进乡村振兴发展,4月19日,尚志市老街基乡组织党员干部、青年志愿服务队40余人进村入户开展“助农促春耕”志愿服务活动,以实际行动服务三农发展、助力乡村振兴。

志愿者们身穿“红马甲”,来到村民家的温室大棚。他们撸起袖子、挽起裤腿,发扬不怕苦、不怕累精神,与村民一起搬运肥料、播种、覆土。通过面对面交流,志愿者们不仅拉近了与村民的距离,更清楚地了解到他们的困难和需求

等。随后,志愿者分为8个小组分散前往老街基乡的主要道路及田间地头,对没有反光标志的农用车、四轮车、电动三轮车等车辆免费发放并粘贴反光标志,提高车辆在夜间出行的安全性,同时向群众宣传农机具安全知识和道路交通安全法律法规。

尚志市老街基乡将立足提升农民科技素质,提高农业生产科技含量,积极邀请农技专家、党员志愿者围绕科学种植、施肥技术、田间管理、病虫害防治等内容进村开展专题培训,不断提高农民农业生产技术水平,从而提高粮食品质和产量。

# 2024,我们的乡村振兴路

■刘婧婧 李莹玉 本报记者 罗彦坤

春耕时节,宾县宁远镇的农户开始培育烤烟苗,大棚内绿油油的新苗春意盎然,车间里的“金叶子”铺就致富路。

宾县宁远镇作为全县的农业大镇,耕地面积13990公顷,以烤烟为主导产业,辅以玉米、大豆、水稻、树莓、杂粮等种植。近年来,在良田奠基、良种跟进、良机提能、良法开路、良制保障的“五良”协同下,农业产业化发展驶入“快车道”。

### “田长制”管好黑土地 增产增效有根基

宁远镇的黑土地远近闻名,为进一步压实黑土地保护责任,将这份家底管好用好,宾县落实落靠巡查制度,夯实“田长制”工作责任,严格进行黑土保护。

年初至今,宾县宁远镇开展县、镇、村三级田长巡查80余次,屯级巡查882次。通过发放宣传单、推送黑土地保护小视频等方式,引导群众共同参与黑土地宣传保护工作,加强黑土地保护和坡耕地综合治理工作,进一步提高秸秆综合利用率,达到保墒蓄水、培肥土壤、稳产高产的效果。

### 良机提效促增收 农户种植热情高

谷雨时节过后,大田陆续开犁。宁远镇广袤的田野上,一台台大马力拖拉机隆隆驶过,一行行笔直、均匀的烟垄随即呈

# 种好“金叶子” 撑鼓“钱袋子”

## 宾县推进“五良”协同,打造“一镇一业”多元化发展态势



工人们正在烤制烟叶。

现在眼前,场面十分壮观。

近几年,当地农民结合产业实践,自行研发了烤烟种植一体机,科学防害、除草效率很高,是种植的好帮手。随着农机科研水平以及规模化种植程度日益提高,更多的人力劳作被机械所取代,解决了农户雇工难、雇工贵等难题,省时又省力,价格还不贵。加上国家农机补贴政策到位,烤烟种植收益逐年攀升,农民的产业热情越来越高。

### “头雁”领飞建良制 倾心服务惠“三农”

宁远镇依托新时代文明实践站(所),发挥党员干部“头雁效应”,通过政策宣讲、科技下乡、科技培训等多种形式,加大宣传力度,调动农民生产积极性,落实各项惠民惠农政策,把资金和人才引向农

村,提高农民科学文化素质,提升农业生产质量,加快乡村振兴发展步伐。一批批“新农人”成为产业发展的“头雁”,起到了良好示范带头作用。

宁远镇爱国村农民以土地入股的方式加入合作社,打造了3500亩烟田,由合作社负责经营管理,建立“烤烟—玉米—烤烟”有序轮作的种植制度,推动农业生产向“市场化经营,专业化管理,实体化运作”方向发展。

当地建立起“党支部引领+支部委员领办+党员带头+大户示范”的模式,发挥合作社、综合体等经营主体作用,引领带动广大农户在乡村形成“科技共同体”,让农技推广提高效率、扩大范围,为农业发展注入澎湃活力。

仓廪实则天下安。宾县宁远镇充分学习运用“千万工程”蕴含的发展理念,推进乡村全面振兴作为新时代新征程“三农”工作的总抓手,积极挖掘农业产业化基因,形成了“一镇一业、一村一品”,洪山黏玉米产业、宁远豆腐等特色农产品逐步释放品牌效应,走出一条现代农业产业体系之路,在稳住“米袋子”、种好“金叶子”的同时,拎稳“菜篮子”,端牢“油罐子”,让乡村振兴产业兴旺呈现出多元化发展态势。

# 春耕正当时

# 落实惠企服务政策 企业开办“零成本”

## 双城区 2783 户新办企业免费获得“企业开办大礼包”

本报讯(记者 王东)为降低企业开办成本,提升企业获得感,双城区行政服务中心推出了一项创新政策——免费赠送企业印章。日前,在双城区行政服务中心向2783户新办企业免费发放“企业开办大礼包”,其中包括营业执照、企业印章、税务发票、公文包等全套开办企业所需物品,合计为企业节约成本17.76万元。

此次免费赠送的企业印章数量达到了2671套,不仅满足了新办企业的基本需求,也体现了双城区政府对优化营商环境的决心。双城区行政服务中心还提供了259户新办企业的“企业开办大礼包”免费邮寄服务。

通过系列惠企服务政策的落实落地,双城区的企业开办成本大幅度降低,正在向着建设高效便捷的市场准入环境目标稳步迈进,企业和群众的获得感和满意度显著提升。在政策引导和政府支持下,更多企业在这里茁壮成长,为双城区发展注入新活力。

未来,双城区将继续优化市场主体服务,主动为市场主体提供相应帮扶,不断运用工作职能,大力支持市场主体稳步发展。同时,坚持推进市场准入便利化改革,让更多市场主体享受到政策带来的红利,让双城区的市场主体在公平、公正、便利的环境中发展壮大。

### 拓展升级“大客户”订单业务

为了做大出口业务,龙域联近一年时间一直在探路找资源。2023年下半年,龙域联依托绥芬河口区位优势,充分发挥东北亚跨境物流贸易平台功能,在绥芬河举办了二手车“龙江行”博览会暨绥芬河市首届中俄二手车推介活动。“当时共接待中外客商千余人次,对接洽谈了20余家企业,签约合作项目9个。”李欣宇说。

龙域联公司业务团队在迅速成长,并且对俄二手车出口业务链条也更加熟练。今年,将进一步强化“贸易+物流”业务的拓展,整合此前的“散客”订单业务,拓展升级“大客户”订单业务;同时,寻求与国内车企合作,利用自身具备的中欧班列运输配载,做强整车出口物流服务业务。

“此前的509台车主要为俄罗斯个人用户的订单。‘散客’订单不仅业务零散,并且也不稳定。”李欣宇说,“对于俄二手车出口市场的判断,仍是供小于求的局面。今年,经省汽车产业工作专班介绍,龙域联与汽车销售公司向向北出行公司合作,由向北出行公司在俄罗斯寻找‘大客户’。然后龙域联在哈尔滨规模化采购车辆,通过中欧班列进行运输。”

他告诉记者,中欧班列一般一列有55节车厢,一节车厢可以装载3辆家庭用车,一趟班列可以运载165台汽车,“龙域联一个月最少有3列中欧班列的运输配载。如果有需要还可以申请额外运力,规模出口的运力资源有保障。”

另外,龙域联公司还与一家整车制造汽车合作,从今年7月份开始向对方提供整车对俄出口的物流服务。按照该车汽的出口计划,今年7月至年底将出口汽车2.5万台,明年计划出口汽车10万台。

海关总署公布的数字显示,2023年我国汽车出口量为522.1万辆,超越日本成为世界第一大汽车出口国。俄罗斯是2023年我国整车出口量最大的国家,同比增长5倍。中国铁路哈尔滨局集团有限公司统计,今年前两个月,哈尔滨中欧班列出境开行数量和货物出口量同比增幅均超过250%,其中商品汽车占比52.4%,价值超2.5亿元人民币,均创历史同期新高,商品汽车出口趋向活跃。由于欧美及日韩车企份额在俄罗斯市场大幅缩减,俄

斯用户新购置车辆、原有车辆迭代需求将主要由中国车企填充。有独特地缘优势的哈尔滨,正通过“物流+贸易”协同发力的方式,开创向北开放新高地。

为此,哈市积极推动“一带一路”整车产业项目落地。今年3月份,哈市相关部门与相关汽车零部件制造等6家企业,及汽车生产、出口企业签约,全力推动哈埠汽车整车、配套、服务一体化发展。未来,省汽车产业工作专班还将围绕汽车全产业链进一步筹划项目,丰富业态、构建集群,着力打造向北开放示范性项目。

推进中国汽车加速出海,黑龙江辖境内的物流供应链正在迅速增强。

记者从中国铁路哈尔滨局集团有限公司了解到,2023年底,同江中欧班列商品汽车运输新线路开通,中欧班列东通道的满洲里、绥芬河、同江铁路口岸已成为中国主要商品汽车运输通道,目前通达欧洲13个国家,联通中国60多个城市。铁路部门对商品车中欧班列采取优先装车、优先放行等措施,为客户提供便捷高效的接车验车、班列订舱、出口报关、班列运输等全流程服务。据统计,今年一季度哈铁共发运商品汽车7945台,同比增长23%。

### 开创“向北开放”新局面

海关总署公布的数字显示,2023年我国汽车出口量为522.1万辆,超越日本成为世界第一大汽车出口国。俄罗斯是2023年我国整车出口量最大的国家,同比增长5倍。中国铁路哈尔滨局集团有限公司统计,今年前两个月,哈尔滨中欧班列出境开行数量和货物出口量同比增幅均超过250%,其中商品汽车占比52.4%,价值超2.5亿元人民币,均创历史同期新高,商品汽车出口趋向活跃。由于欧美及日韩车企份额在俄罗斯市场大幅缩减,俄

(上接第一版)但实地去俄罗斯的次数还真不多,现在很多业务通过线上办理。”她说。

通过大数据,杨红已初步勾勒出俄方“购车用户画像”。在龙域联出口的509台车辆中,95%以上面对的是俄罗斯个人用户。出口的二手车基本都是只有过户记录的准新车。“出口车型以国产SUV为主,国内售价在15万元至25万元区间居多,在俄罗斯售价高出约10万元。”杨红分析,因为充电设施不够完善,俄罗斯客户在购车时仍以柴油车为主。

为什么要在境外购二手车,而不在本土购新车?李欣宇告诉记者,一是俄罗斯用户未必能在当地市场买到厂家直接销售的新车;二是购买进口二手车价格会相对低一些。比如一台在国内售价20万元的车,在俄罗斯境内购买需要30万元,购买二手车会便宜2万元左右。

龙域联接到的贸易订单有两种,一种由龙域联负责采购并负责国内运输,将车运至绥芬河口口岸或黑河口口岸,俄罗斯客商在俄对应城市格罗捷科沃或布拉戈维申斯克接车,从车商下订单到交车需要一周时间;另一种需要龙域联提供“贸易+全程物流”服务,即俄罗斯境内运输也涵盖在内。后者业务中,龙域联通过终点至莫斯科的中欧班列,将车辆卸到铁路沿

线城市,交车周期需要约两周,“个人用户第一种购车方式较多。”李欣宇说。

线城市,交车周期需要约两周,“个人用户第一种购车方式较多。”李欣宇说。