

新闻速递

疫情防控卡点 党员干部冲在前

本报讯(孙健 记者 王东)“接到上级指示后,我们所有党员干部迅速下沉到村和社区开展工作,并做好群众思想工作。”尚志镇巩固拓展脱贫攻坚成果专干邱晓旭说。疫情防控中,尚志市基层党组织第一时间投入战斗。

尚志市各乡镇各单位各部门的党员干部紧急动员,昼夜出发,连夜到岗,24小时坚守在疫情防控第一线,启动了与时间赛跑的“快进键”!他们积极发挥先锋模范作用,用心用情参与疫情防控工作。

在防疫卡点、在核酸检测现场,在入户排查过程中……面对难题,他们挺身而出,迎难而上,彰显了共产党员的责任与担当,同时,也得到了广大群众赞许。尚志镇民族社区党委副书记王婷婷说:“作为一名基层党员干部,我们要从从严做好防控工作,疫情在哪里,党员干部就冲锋在哪里。”

网络征集抗疫作品 文艺志愿者报名踊跃

本报讯(张杰 记者 康福柱)为了鼓舞斗志坚定信心,日前,五常市委宣传部、五常市文体广电和旅游局、五常市文化馆开展以“艺”抗疫活动,号召广大文艺志愿者用文艺的力量汇聚五常人民抗击疫情的正能量。

五常市文化馆馆长王多颖介绍,此次活动以奋战在疫情防控一线的白衣天使、民警、志愿者、社区工作人员的感人事迹为主要题材,通过文学、曲艺、书法、美术、短视频等形式表现出来,创作有道德、有温度的文艺作品,记录这场疫情防控阻击战中值得铭记的时刻,用文艺的力量汇聚起五常人民抗击疫情的坚强斗志。

征集信息发出后,仅两天时间就收集到100多个作品,包括书法、绘画、快板、歌舞等。有位“网红”,平时乐于助人,这回交了好几个自己编排的作品;一位书法高手,一气写了好几幅书法作品鼓舞士气……这些作品表达了五常人民众志成城抗击疫情的精神和决心。

中药免费配送上门 暖心服务助力防疫

本报讯(律涵中 赵天娇 记者 郝欣)按疫情防控要求,宾县中医院从自身服务入手,推出中药免费送货上门服务,让患者少等待、享便利同时,有效减少人员聚集。

3月20日,在宾县中医院中医科室外,预约前来就诊的患者正有序候诊。诊室内,患者小王就诊顺利结束,他拿着医生开具的处方缴纳了药费并登记地址后,安心离开医院。医院承诺次日中药就会按时配送上门,这让小王感觉非常贴心。

“这一便民举措不仅实现了患者少跑路、少等待,还进一步提升了患者的就诊体验,有效减少人员聚集和流动,降低了疫情传播风险,提高了就医满意度和幸福感。”宾县中医院负责人告诉记者,为助力疫情防控,将“我为群众办实事”落到实处,医院药剂科加班加点为患者调配、煎制中药药剂。同时,医院还为宾县多家企业提供全程健康指导,加强与社区的对接协调,帮助解决实际困难,筑牢疫情防控网。

落实“早快准严细实”要求 坚决打赢疫情防控阻击战

“西瓜大王”种出羊肚菌 带领村民撑起“致富伞”



大棚里种植的羊肚菌。

本报讯(郭兴东 记者 王东)“去年是我第一年种羊肚菌,没有经验也没有名气,但供不应求,有多少卖多少,大部分都卖到了北京、上海、广州,纯收入10万元……”双城区西官镇蔬菜合作社的曹忠仁说,他找到了一条致富新路。

大棚里,一簇簇羊肚菌从土壤中冒出来,成熟的羊肚菌由灰色转为棕黑色,每一株都很“金贵”。春节期间,在鲜货市场上卖成了爆款。曹忠仁是双城区的种西瓜大户,人称“西瓜大王”。听说羊肚菌价值高、需求也很大,曹忠仁就在网上自学种植羊肚菌技术。2021年,曹忠仁引进羊肚菌项目。经过一年推广,曹忠仁名头渐渐响亮,已经有好几家收购商确定了收购意向。

今年,曹忠仁带动乡亲们用10栋大棚发展羊肚菌种植,种植、采收、烘干等各个工序中,都向村民们开放并雇乡亲们参与劳作,乡亲们既增加了收入又学到了技术。

学党史 悟思想 办实事 开新局 我为群众办实事

农机手“技术”过硬、备农资诚信当头、谋产业“算术”在前……

冰城新农人备春耕“术”有所长

本报记者 罗彦坤

春分时节,不知不觉春天已经过去一半,虽然遇到倒春寒,但在冰城的黑土地上,备春耕丝毫不懈怠:检修农机、储备农资、规划新一年的产业之路……样样都是要真功夫的技术活。冰城新农人凭借着专业知识、高超技术,换取丰厚回报,同时,也推动着“现代农业之都”建设进程。

1 农机手月薪过万,致富凭“技术”

在巴彦县红光乡丰裕村,与春分时节一起来到的是“叮叮当当”的农机维修声。

丰裕现代农业农机专业合作社的农机大库内,农机手王洪军正在埋头与一台“凯斯305”较劲。忙了半个多小时,王洪军钻进驾驶室,“咔嚓”一声按下启动键,闲置5个多月的“铁牛”毫不费力就发动了。新车就是不一样!发动机的声音听起来都格外悦耳,王洪军的脸上露出了笑容。

这个“大块头”是王洪军的专属座驾,去年合作社新买的,花了160万元。作为农机合作社的王牌,这台农机可以一次起15条垄,还自带北斗卫星定位系统,支持无人驾驶功能。对于这台座驾,王洪军喜欢得不得了,每次下田回来都要细心擦拭一番。

47岁的王洪军是巴彦县丰裕现代农业农机专业合作社的农机手,已经在合作社开了6年“铁牛”,他使着最顺手的就是这台“凯斯305”。虽然有无人驾驶功能,但王洪军不爱用,他觉得自己动手操控感更强,干活儿效率也更高,“凭借咱的熟练操作,能干出三四成活儿。”王洪军说,3月下旬就开犁,进入4月起垄,播种完了紧接着是植保作业,农机手一直要忙到秋收。有活儿这半年,他每个月收入都过万元。干完本村的活儿,大家就开着车到外乡镇去打工。

“三春不赶一秋忙”,要说累人,秋收更甚,以前拖拉机驾驶室没棚,苞米叶子都到脸。如今可好了,驾驶室严实实还有空调,一天耕几百亩地,两脚都不带沾泥的。”王洪军说,他家有30多亩地,都流转给了合作社,他开半年拖拉机,比种地挣得多。

在巴彦县丰裕现代农业农机专业合作社,像王洪军一样的农机手有20多人,他们都是本村村民,无一例外都选择了带地入社,这样土地有一份收入,他们还能打工再赚一份。就这样,人从土地上解放出来,大机械化耕作越来越受欢迎,收入收成连年上涨,有技术的新农人稳步增收。



王洪军心心念念的“大块头”。

2 农资销售员,服务靠诚信

50岁的徐召平是木兰县立峰农机商店销售员,自从备春耕开始,可把他忙坏了,无论是阴晴雨雪,每天顾客盈门,不等接待完这一拨,又有人前来咨询……全县将近八成农机都从这里走向田间地头。

面对一拨拨顾客的挑剔眼光和发问,徐召平一点也不怵。从进门一搭眼,徐召平就能将他们的需求猜个“八九不离十”,“干销售就跟看病一样,也得讲究‘望闻问切’。”徐召平说,10年前他自己也种地,后来凭着兴趣干起了农机销售。

年轻人来选农机,往往重视舒适性,他就推荐带驾驶室、有空调、能无人驾驶的;上了年纪的“老把式”看车,讲究的是经济实惠,他就多介绍机械性能

……徐召平总结出了一套经验,为了能准确为顾客介绍,他把水、旱田耕地、播种、秋收6大类五六十种机型的参数记得滚瓜烂熟,在这方面他算是商店里的“标兵”。

除此之外,全县8个乡镇188万亩农田不同地块儿的土层薄厚、板结程度也是农机销售员要掌握的。在消费者选择机型不匹配时,要及时提醒。徐召平说,前几天来了一个小伙子,只有十几亩水田,从土质和墒情来看算是好地,却要选一个大马力旋耕机,“完全没有必要嘛。”徐召平给他算了一番细账,最后小伙子改换了一辆小马力的拖拉机,避免了农机闲置浪费。毕竟,用户体验关系着商家的信誉,买回去的农机用着不顺手,最终都要归结到商店。

比起店内销售,徐召平更喜欢到地里试机,每到一批新“铁牛”,他都得开到田里遛遛,实验一下性能,也给消费者展示一下。“再高的理论,也不如试驾来得直接。自己开好了,‘走货’率自然高。”徐召平说,在县城和6个乡镇的分店共有农机销售员二十三人,工资从3000元到6000元不等,不同销售业绩不同,但相同的是,大家都是农机专家,是农民的朋友,在整个农业产业链条上撑起重要的一环。

与徐召平一样,现在成功的农资销售人员,不管是卖农机,还是种子、化肥、农药、农膜……都是真情实意为顾客服务,说到底,销售业绩好得建立在真诚、诚信、贴心服务的基础上,真能给顾客当好参谋才行。

3 产业带头人,个个精“算术”

备春耕开始以后,巴彦县瑞丰合作社理事长于云波就开始挨家挨户拜访,为乡亲们算账:种大豆每亩补贴300多元,比玉米高200元;米豆轮作还有一份补贴,怎么算这都是最科学的做法……

这几年,巴彦县红光乡丰裕村凭借“黑土保护第一村”的金字招牌,变身“种豆村”,与东北农业大学签订了共建协议,繁育豆种“东农252”,乡亲们由种粮转而育豆种,收益节节攀高,这一切源自村党总支书记于云波精准的“算术”。

于云波说:“庄户人家土里刨食,不精打细算哪能行!”合作种植采取“学校+乡村+合作社”的形式,每年种植都有科学规划,推行农业三减、秸秆还田、米豆

轮作。通过统一种植标准,统一销售的运行机制,使农民与合作社结成利益共同体,给乡亲们致富路上添了一重保障。

随着国家对大豆种植补贴增加,农民种豆热情越来越高,这无疑增加了国家地理标志农产品——“巴彦大豆”的竞争力,在深加工领域产生了明显的原料优势和品牌效应。

通河县众禾水稻农民专业合作社负责人陈志国精通的则是另一门“算术”:有机稻作区汇集鱼、虾、蟹、鸭多种立体养殖,用的是哈尔滨市农科院技术,如今有了室内繁育基地,螃蟹、小龙虾越冬繁育,为稻田提供了本地苗,产业再上新台阶。

通河县众禾水稻农民专业合作社共有102万亩稻田,育秧大棚就有上百栋。为促进育秧大棚二次利用,合作社算细账:将棚室用于培育木耳、赤松茸,农民收入连年创新高。

近年来,哈尔滨市通过强化农资下摆、农机下乡、农技下派、农贷下沉,为“农业稳产增产、农民稳步增收、农村稳定安宁”保驾护航,调优农业种植结构持续推进,大机械化作业程度逐年加深,一系列有力措施稳住了农业基本盘。一批懂农业、爱农村的“新农人”成长起来,他们依靠自己“术”有所长,成长为打造“现代农业之都”和“创新引领之都”的生产主体,为乡村振兴注入不竭动力。

2022,我们的乡村振兴路

新技术、新品种、新业态将在今年春耕生产中不断涌现

黑土地上绘出农业现代化“春耕图”

本报记者 郝欣

土地托管、无人驾驶、智能化生产……新技术、新品种、新业态将在今年的春耕生产中尽显身手,不断涌现。朝着市第十五次党代会提出的打造“现代农业之都”的目标,黑土地上的耕耘者们正在描绘一幅幅农业现代化“春耕图”。

无人机北斗导航 智慧种地更高效

“准备完毕,起飞!”在延寿县六团农机合作社里,几台植保无人机腾空而起,飞向远方的农田。这是合作社春耕前最后一期飞手训练班,经过考核顺利结业学员,才有资格成为农田里的“飞行员”。

“几年前,乡亲们望着无人机心里都犯嘀咕,现在见识到科技威力,都竖大拇指夸‘小飞机’农药喷得好。合作社里的飞手供不应求,一个成熟飞手月薪轻松破万元。”合作社理事长刘军说。目前,最新型的植保无人机更强大,依托北斗卫星导航系统,植保无人机能够按照规划路线自主飞行,有效避免了重喷、漏喷等现象,1小时可以给150亩农田完成植保。

“随着农业现代化发展,农机也越来越智能化,不光无人机是种地好帮手,今后在农田里驰骋的各种大型农机都可实现无人驾驶作业。”刘军说,未来,黑土地上的乡亲们一定会享受到更多现代农业技术带来的红利,科技一定会在乡村振兴



合作社里受人关注的无人机。

这场“大戏”里唱主角。

种上“订单粮” 围绕市场需求产好粮

一年之计在于春,一年好景在春耕。扣棚、铺盘、覆底土……进入3月,方正县富祥水稻种植专业合作社一派繁忙景象。

“今年,我们打算除了种植‘绥硬18’等常规品种外,还试种‘龙梗1525’‘方稻201’等在方正县地块上选育的新品种。”说起今年春耕计划,合作社理事长辛伟信心满满。自2019年以来,通过围绕农业供给侧结构性改革主动对接市场,不断优化

品种,合作社的种植之路越走越宽。去年年末,合作社与江苏一家贸易公司签订粮食收储协议,今秋,合作社的粮食身价更高,将有更多方正产的优质富硒大米端上南方百姓餐桌。

以“先找市场,再抓生产,产销挂钩,以销定产”为特征的“订单农业”逐渐成为哈市一种新型农业生产的经营模式。

“我们的种植计划,根据上一年各类品种在市场上的销售情况来决定,和客户签订订单的时候,他们要看大米的销量和口感,如果好就会高价收购。我们还要根据客户的销售情况,来确定我们种植的规模和种类,就是要先找准市场。”

土地托管“雇保姆” 激发现代农业发展潜力

3月18日上午,宾县树君农机合作社里,一群人在热烈讨论着,主题是土地托管签约。大豆种植户徐军满脸欣喜地看完土地流转合同书,郑重在合同上签上了自己的名字。握着合作社理事长田树君的手连连感谢。徐军将去“开发区”的企业打工,就等着把土地托管合同签了,他好放心出门。

从去年开始,哈市探索创新土地托管服务,农民与合作社等托管服务组织签订合同并支付托管费用,产出的粮食归农民所有,让农民更加省心。

“农户负责‘点菜’托管,合作社负责‘包桌’种粮。”田树君介绍说,“以前一个人一亩多地,在种、管、收各个方面都很难,不仅农资投入大,而且高新技术也没掌握,抗灾能力也没提升,辛辛苦苦忙一年,粮食产量和品质都上不去。现在通过规模化种植和全程机械化作业托管服务,农民当起了‘甩手掌柜’,每亩地每年能为农户带来300元收益,而且还不耽误他们外出务工。”

“未来,我们还要把土地托管做得更精细化,进一步服务好广大农户。”2000亩农田签约完成,田树君和托管的乡亲们聊着黑土地上的新变化,他告诉乡亲们:“今后,合作社不光当好‘田保姆’,还要把新品种、新技术应用好,把我们的好种子、好经验用到田间地头,不辜负咱脚下的黑土地。”