

“大风车”转出强劲“绿色电”

省百大项目“宾县协合风电”建成投产

律涵中 本报记者 郝欣

没有机器的轰鸣,没有焊枪的火花,巨大的风力发电机静卧在组装台上,工人聚精会神地将每个部件安装到位,风力发电项目现场从容宁静。从这份宁静中涌动出的巨大澎湃动力,为县域经济发展注入了一股强劲新力量。

新春伊始,作为黑龙江省百大项目之一,宾县协合风力发电有限公司风电机组正式建成投产。遍布宾县胜利、宁远、新甸、宾安等多个乡镇的58台“大风车”转起来,拉动冰城绿色新能源产业“加速跑”。

A 58台“大风车”转起来 以能源之变聚振兴之力

在宾县协合风力发电有限公司风电机组现场,记者看到,一个个高大挺拔的风力发电机矗立在山顶,风机叶片随风转动。而此时,在胜利镇协合风力发电升压站中控制室,工作人员正对分布在不同区域的风力发电机组,以及场内变电站的设备运行情况和生产运行数据进行实时采集和监控,确保各风电机组的发电运行状况正常。

该项目合理利用了风能资源,在风力的带领下,58台风车机组将源源不断地输送清洁能源到国家电网,进一步优化了宾县能源结构,具有良好的环保效益、经济效益和社会效益,带动经济发展。”宾县发改局负责人告诉记者,该项目全部投产后,将实现年上网电



风力发电机矗立在山顶。

B “绿色发动机”崛起 已成县域发展“新引擎”

记者从宾县县政府了解到,目前“绿色发动机”已成县域发展“新引擎”。不仅“宾县协合风电”项目正式建成投产,今年,哈尔滨风电机组叶片研发基地暨宾西开发区风电叶片产业园项目也已正式落户宾县。

哈尔滨风电机组叶片研发基地项目由市发改委、宾县人民政府、协合新能源集团有限公司、浙江运达风电股份有限公

司、株洲时代新材料科技股份有限公司合作开发建设。五方强强联手,将在宾县共同打造风电产业发展联合体,搭建起风电装备制造、组装、运营全产业链条。

宾西开发区风电叶片产业园项目总投资6.2亿元,占地面积12.4万平方米,计划建设100米及以下规格叶片生产线4条。项目全部投产后,预计年产值达7亿元,可上缴税金1500万元。

近几年来,宾县把厚植绿色发展摆上经济转型的头条位置,高标准规划发展蓝图,高起点招引大项目,高效率提供保姆式服务,绿色发展新动能持续涌现,“绿色发动机”牵引绿色产业蛋糕越做越大,崛起的新能源产业已经成为县域经济的重要产业。”宾县县委书记李莹说。此次新项目投产和签约,不仅将对宾县发展壮大风电产业链规模、完善风电装备制造产业链条、促进地区能源结构调整产生巨大拉动作用,也将进一步增强宾县工业发展动能,推动县域经济持续提质增效、提档升级。

党建引领闯新路 科技讲堂助振兴

市党员教育中心联合市农业科学院创新开展系列教学微课

本报讯(记者 王辛娜)

为扎实推进“我为群众办实事”实践活动成果转化,助力农村党员和群众创业兴业,推进农业农村现代化实现新突破,助力乡村产业振兴发展,哈尔滨市党员教育中心联合市农业科学院创新开展“党建引领促乡村振兴,科技助农云上大讲堂”系列教学微课。让冰城党员群众在“猫冬”时节有所学、有所得、有所做。

“科技助农云上大讲堂”系列教学微课选题新颖,制作精良,解读了乡村振兴战略的重大意义、目标任务、实践要求、方法路径,讲解了最前沿农业科技、经营理念和发展趋势,

讲授最新、最实用的农业技术,为农业从业者提供实际生产难题的解决方案和乡村产业发展思路。微课中有适合北方地

域特色的大榛子、黑木耳种植方法,有寒地果桑和食用菌栽培管理技术,有北方青虾、宿根花卉等高附加值特色产业技术讲解,还有休闲农业产业化发展思路和对策建议,微课内容适用于农业农村发展的各领域、各阶段和各人群。其中部分微课以精品课形式制作,采用了视频虚拟技术,专家学者犹如现身田间地头,身临其境示范讲解。

“科技助农云上大讲堂”系列教学微课观看方便。电脑端和手机端均可同时在线学习,登录哈尔滨先锋网远程教育直播系统或者关注哈尔滨市农业科学院公众号的同步转播在线收看,播出时间为每周一、三、五9时30分开课。截至目前,累计观看人次已达20余万次。



驻村干部来拜年 围坐炕头唠未来

木兰县东兴镇东平村乡亲家中开上“新春茶话会”

本报讯(王雪菲 记者

罗彦坤)春节期间,木兰县东兴镇东平村的乡亲家中开上了“新春茶话会”。驻村干部和乡亲围在桌前边包饺子边商量新一年的发展方向。

负责东兴镇东平村驻村工作的是哈尔滨银行木兰支行,在乡村振兴进程中,该行提供了不少金融服务。进村拜年,驻村工作队员为乡亲送来米面油等生活物资,还带来了产业喜讯。当天,正赶上脱贫户庞绍玖家包冻饺子,大伙挽起袖子,一边聊一边忙活起来,擀皮儿、拌馅儿、包饺子,不一会儿,冻饺子就端出去好几盖帘儿,在喜庆氛围中,大伙儿也把今年要做的事情商量妥了。

自2017年6月开展精

准扶贫工作以来,哈尔滨银行木兰支行驻村工作队进村并积极帮助贫困户脱贫解困,通过发展“庭院经济”促进增收,全村23户建档立卡贫困户第二年就脱了贫。在开展“小型分散式庭院养殖”产业中,驻村工作队累计投入鸡雏、鹅雏、猪仔共计1.5万余只。通过养成回购,脱贫户累计年均增收两万余元。近两年,东平村又搞起“菜园子”工程,驻村工作队免费提供蔬菜种子,并发起爱心消费扶贫,有效巩固了脱贫攻坚成果,促进了庭院经济增收。

在“新春茶话会”上,驻村工作队作出承诺,将继续秉承“普惠金融、和谐共富”的理念,坚定乡村振兴信念不动摇,践行社会责任,与乡亲同走振兴路。

新春走基层

春节菜农忙 人勤地生金

延寿“菜篮子”货足价稳托起幸福年



绿色鲜蔬供不应求。

城各大生鲜超市特别抢手,供不应求。”隋明权一边收割蔬菜,一边告诉记者。

宋志忠是延寿县嘉禾春天农业种植专业合作社理事长,也是承包园区的大户。他说,合作社租了6栋棚室用于蔬菜种植,全部施用有机肥,生产无公害绿色蔬菜。“这是合作社第一年从事温室蔬菜种植,乡亲们在农技专家帮助下,逐步掌握了在温室大棚内一年四季种植蔬菜的技术。”宋志忠欣喜地告诉记者,从今年的效益来看,已经初步达到预想。

在辞旧迎新的日子里,聊起一年来的变化,隋明权和宋志忠笑着说:“最大的变化就是咱菜农依靠精心种植棚室蔬菜闯开了广阔市场,辛勤付出有了回报。”

“我在园区内承包了两栋大棚,春节是销售旺季,你看这筐水萝卜和茼蒿,一斤能卖到8块多钱,这些翠绿的菜,在县

草莓“映红”致富路

点缀着鲜红欲滴的果实,像极了颗颗诱人的“红宝石”,让大棚里充满喜庆红火的年味儿。

“算一算,今天纯利润又超千元了。”德善村党支部副书记告诉记者,草莓园日采摘量超过100余斤,每天都可以给村集体的账户上增加超千元收入。

“德善草莓”从无到有,再到成了品牌,有了名气,村两委和市纪委监委驻村工作队最欣慰。

2020年,村干部带队赶赴丹东,引进了2万株优质草莓苗。这种草莓产量

巴彦纯碱馒头老式麻花

本报讯(记者 罗彦坤)有一种乡愁是挑动味蕾的“年嚼裹”,是能让游子梦中唤醒的舌尖记忆。春节期间,巴彦县“小样儿的春天”巾帼电商车间的柴火灶烟气氤氲,乡亲们正在赶制春节订单。

炉膛子里的劈柴烧得劈啪作响,火苗舔着锅底儿,掀起锅盖,甜香随着热气飘散。纯手工发面碱馒头微黄泛着油光,微微“开花”,用碱、火候拿捏恰到好处;老式麻花“拧劲儿”一层套一层,功夫全在手法上;晶

“乡村老味道”旺销全国

莹剔透、颤巍巍的肉皮冻,得用文火熬上半宿,才能有入口即化的感觉……这些都是人在他乡的乡亲们订下的。

近年来,乡村致富带头人李琛琛通过电商平台,把“乡村老味道”变成了旺销全国的俏货。为了丰富品种,他们收集了一批乡村老口味,出自农家的“吃喝”,只要你叫得出名,“巾帼电商车间”都会做。盘大酱、蒸年糕、贴饼子、苞米“哑巴豆”……不同时节,顾客的订单也会跟着“变花样”。

“春节期间的订单,集中在‘杀猪

菜’系列,还有面食和小零食,出了正月就该轮到各类酱菜登场了。”李琛琛说,这些承载着乡愁的老味道,很受消费者青睐,为乡亲们打开了一条乡村振兴增收路。

在李琛琛眼中,“乡村老味道”的销售大数据能绘成规划图,用“舌尖记忆”诠释乡愁的魅力,让乡亲们的创业路有更多温情也更有意义。李琛琛说:“一年里,过大年最牵动人心,年味儿里藏着浓浓的乡愁。这批订单可耽误不得,我们争取尽快发货,让大家一饱口福。”

“五常大米”香飘餐桌

到了“五常大米”品牌带来的红利,更有义务把这块金字招牌保护好、维护好,越擦越亮。

“马上就开始备春耕了,今年我计划种植500亩有机水稻,比去年又增加了100多亩,目的就是让更多消费者吃上优质‘五常大米’。已经和种植户签订了合同,种植户按照我的要求种植,我负责回收,价格要高于市场价,这几天就准备买种子、有机肥和酵素等生产资料了。”董玉龙对未来充满了信心。

董玉龙告诉记者,他去年新建了稻米加工厂,除了自己磨米外,还给本村及邻村的父老乡亲带来了便利。从去年12月开始就进入了大米销售旺季,春节前一个月销量增长了不少,每天加工水稻四五十吨,仅他自己每天就能卖出七八千斤大米,不少是外地顾客。过年“五常大米”需求量大,米厂每天要忙到半夜。

“早早开工是因为还有订单年前没

来得及加工出来,过年这几天,又陆续接了订单,必须早点干完,不能耽误客户。”董玉龙说,去年,他在福建和浙江打通了销售渠道,今年,除了继续在这两地拓展市场外,还计划在河南打开销路,已经和当地合作伙伴洽谈好了。

董玉龙说,消费者认可“五常大米”,最重要的还是品质好、品牌响。这两年,“五常大米”一直在品种、品质、品味、品相、品牌“五品”上重点发力,品牌价值不断提升,市场竞争力越来越强,消费者认可度越来越高。作为一名“五常大米”的销售者,他已经收获

本报讯(郭兴东 记者

王东)“过年了,这是我们给北上广深发的又一批大米。现在种地、销售、加工、包装各有分工,我们的日子越来越好啦……”双城区胜丰镇政府,“民进米业”的工人师傅幸福地说。

助“双城大米”闯出名声,是哈尔滨市民进米业公司经理孙洪波的心愿。他说,今年,“双城大米”将通过“深圳万科”销往全国各地相关社区。他们已签订了全年销售大单,销售额将达到5000吨以上,预计年收入达

“双城大米”签下大单

5000万元以上。“民进米业”与北大荒也签署了战略合作。孙洪波介绍,双城区水稻生产核心区拥有松嫩平原腹地独特的黑土资源,天然的拉林河水灌溉,暖水入田。他们出产的“双城大米”光照2800多小时、古法种植、人工收割、绿色环保、营养健康,鸭稻米保质100%自产自销。

孙洪波说,他与“双城大米”结缘,是因为割舍不了的乡情。孙洪波18岁离家打工,在建三江种了两年多水稻,积累了丰富的农耕经验,尤其对水稻种植特别在行。1998年,孙洪波告诉记者,明年工厂就能满负荷生产,他们要让“双城大米”叫响全国,带动更多乡亲共同致富。

2022,我们的乡村振兴路